



Nedele, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Unser Mandant ist einer der ältesten und traditionsreichsten Fenster- und Türenhersteller Europas. Die Vermarktung über seine Fachhandelspartner machten ihn bei Kunststofffenster zum Marktführer in Deutschland.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Fenster und Türen

Karlsruhe, Offenburg, Freiburg, Lörrach

Kommen Sie zum Marktführer!

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen einen bestehenden sehr gut aufgebauten Kundenstamm an autorisierten Fachbetrieben für Fenster und Türen und bauen diesen mit einem attraktiven Fenster- und Türensortiment weiter aus.
- Sie verantworten die technische Beratung der Kunden.
- Sie unterstützen Ihre Kunden bei der Kalkulation von Projekten und bei den Verhandlungen mit Bauträgern.
- Zusammen mit dem Marketing unterstützen Sie die Kunden beim Auftritt der Marke.

Das erwarten wir von Ihnen:

- Freude am täglichen Umgang mit Kunden.
- Ihre Erfahrung im Außendienst eines Bauelemente-Herstellers sind eine gute Startvoraussetzung.
- Oder: Ihre Ausbildung zum Schreiner, Glaser bzw. Meister oder Holztechniker bzw. kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Bereich Fenster und Türen.
- Mitarbeiter*innen aus dem Verkauf im Baustoffhandel bieten wir die Chance, erfolgreich im Außendienst zu werden.

Das Angebot:

- Ein äußerst attraktives Gehalt mit einem hohen Festeinkommen plus einem nicht gedeckelten Bonus
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Das Arbeiten vom Homeoffice versteht sich von selbst
- Die Unterstützung durch ein erfahrenes Innendienstteam

Sind Sie neugierig geworden? Kontaktieren Sie mich!

Bei allen unseren Gesprächen sichere ich Ihnen volle Diskretion zu.



Ihr Ansprechpartner: Dietrich Nedele

Nedele, Ihde + Partner

Unternehmensberater GbR

Büro Nord: Martin-Niemöller-Str.5, 22880 Wedel

Büro Süd: Kornblumenweg 4, 70806 Kornwestheim

Tel.: 0172 9035611

E-Mail: nedele@ihdepartner.de

Website: www.ihdepartner.de