



# Hansen, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Unser Kunde ist ein erfolgreicher, qualitätsorientierter Spezialist für die Sanierung von Wohnungen und Altbauten. Das mittelständische Familienunternehmen realisiert als Generaldienstleister anspruchsvolle Projekte für den Innenausbau und die Sanierung von Immobilien mit vielen festangestellten Mitarbeitern. Zur weiteren Expansion sucht das dynamische Unternehmen einen engagierten, unternehmerisch denkenden Sales Manager.

## Sales Manager (m/w/d) - Berlin

### Das macht die Position für Sie attraktiv:

- Führende Position im Bereich anspruchsvoller Sanierung.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.
- Sehr selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten.
- Langfristige Perspektive in einem unabhängigen, gesunden Unternehmen.
- Möglichkeiten zur Weiterentwicklung.
- Tesla Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

### Ihre Aufgaben als Sales Manager:

- Sie bearbeiten vorhandene Anfragen.
- Sie gewinnen neue Kunden.
- Sie unterstützen die weitere Entwicklung der Vertriebsorganisation.
- Sie erstellen Markt- und Wettbewerbsanalysen.
- Sie bauen Kontakte zu Meinungsbildnern und Multiplikatoren auf.

### Das erwarten wir von Ihnen als Sales Manager:

- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten oder Dienstleistungen.
- Erfahrungen aus dem Bauumfeld sind hilfreich.
- Sehr gute verkäuferische Fähigkeiten.
- Freude am Verkaufen von Emotionen (hochwertige Sanierung von Altbauten).
- Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft.
- Hoher eigener Qualitätsanspruch.
- Bodenständige und verbindliche Persönlichkeit.

### Wenn Sie Fragen zur Position haben - Ihr direkter Ansprechpartner:



#### Dipl.-Kaufm. Ralf Hansen

Personalberatung Hansen, Ihde + Partner  
Gerindweg 32  
22559 Hamburg

**Tel.:** 0152 2983 5846

**E-Mail:** ralf.hansen@ihdepartner.de

**Website:** [www.ihdepartner.de](http://www.ihdepartner.de)