



Nedele, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Fenster und Türen Stuttgart, Ludwigsburg, Heilbronn, Göppingen

Kommen Sie zum Marktführer!

Ihre Aufgabe

- Sie verkaufen die Fenster und Haustüren des Marktführers bei Kunststoff-, Holz- und Holz-Aluminium-Fenstern.
- Sie beraten und unterstützen die autorisierten die Fachhändler bei Projektgeschäften und Marketingaktivitäten.
- Sie beraten Bauträger und Wohnbaugenossenschaften.

Ein sehr gut aufgebautes Verkaufsgebiet wartet auf Sie!

Was erwarten wir von Ihnen?

- Ausbildung zum Schreiner, Glaser oder Meister oder Holztechniker.
- Oder kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Außendienst für einen Fenster- und Türenhersteller in der Region.
- Mitarbeiter*innen aus dem Vertriebsinnendienst eines Fensterherstellers oder aus dem Baustoffhandel können wir uns bei entsprechender Berufserfahrung auch vorstellen.
- Freude am Arbeiten im Außendienst.

Eine sehr intensive Einarbeitung wird sichergestellt!

Was wird Ihnen geboten:

- Eine intensive Einarbeitung,
- Die Unterstützung durch ein erfahrenes Innendienstteam,
- Ein hohes Festgehalt verbunden mit einem nicht gedeckelten Bonus
- Betriebliche Altersvorsorge
- Individuelle Karriereförderung durch Fortbildung und Entwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Arbeiten vom Homeoffice

Individuelle Unterstützung zur persönlichen und langfristigen Entwicklung!



Dietrich Nedele

Nedele, Ihde + Partner
Unternehmensberater GbR
Büro Nord: Martin-Niemöller-Str.5, 22880 Wedel
Büro Süd: Kornblumenweg 4, 70806 Kornwestheim

Tel.: 0172 9035611

E-Mail: nedele@ihdepartner.de

Website: www.ihdepartner.de



Nedele, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Das sind Ihre Aufgaben:

Position: Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Pos.-Nr. 410180

Es geht um die Nachfolge eines sehr gut aufgebauten Verkaufsgebietes mit einem zweistelligen Millionenumsatz im Bereich Kunststoff-, Holz- und Aluminiumfenster und Haustüren.

Im Einzelnen wird von Ihnen erwartet:

Sie betreuen den bestehenden Kundenstamm und gewinnen neue Kunden dazu.

Sie unterstützen und beraten den autorisierten Fachhandel im Projektgeschäft.

Sie beraten Bauträger und Wohnbaugesellschaften im Projektgeschäft.

Zusammen mit der Marketingabteilung unterstützen Sie die Kunden bei deren Werbe- und Marketingaktivitäten.

Sie wirken mit bei regionalen Messen und Kundenveranstaltungen.

Sie berichten regelmäßig über Veränderungen im Markt.

Das macht den Reiz dieser Position aus:

Ein sehr gut aufgebautes Verkaufsgebiet, Produkte des Marktführers, starke Unterstützung durch Regionalleitung und eine überdurchschnittliche Bezahlung.

Genau deswegen lohnt Ihre Kontaktaufnahme. Ganz sicher werden Sie weitere Fragen haben. Zögern Sie nicht, mich anzurufen!

Ihr persönlicher Gesprächspartner:

Dietrich Nedele

Tel.: 0172 9035611



Nedele, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Großraum Stuttgart

Pos.-Nr. 410180

Das Unternehmen:

Das Unternehmen ist ein deutscher Hersteller von Fenstern aus Kunststoff, Aluminium, Holz und Holz-Aluminium.

Bei Kunststofffenstern und Holzaluminiumfenstern ist das Unternehmen Markführer in Deutschland.

Das Sortiment umfasst neben Fenstern und Haustüren auch Balkon- und Terrassentürsysteme, Rollladen- und Raffstoresysteme, Vordachsysteme sowie Carport- und Überdachungssysteme

Der Vertrieb in Deutschland erfolgt über mehr als 800 autorisierte Fachhändler.

Haben Sie noch weitere Fragen? Dann melden Sie sich bitte.

Ihr persönlicher Gesprächspartner:

Dietrich Nedele

Tel.: 0172 9035611