



# Hansen, Ihde + Partner

Personalberater

diskret – gründlich – fair!

Unser Kunde ist ein global führender Elektronikkonzern. Für den Aufbau des Bereichs Energiespeicher suchen wir einen kompetenten Verkaufsleiter für die Region Bayern und Baden-Württemberg.

## Verkaufsleiter Energiespeicher (m/w/d) Region Bayern / Baden-Württemberg

### Ihre Aufgaben:

- Sie sind der Ansprechpartner für die Handelspartner.
- Sie akquirieren neue Distributoren und überzeugen sie von den Produkten.
- Sie bauen enge Beziehungen zu den Handels- und Geschäftspartnern auf.
- Sie promoten die Produkte in der Region und entwickeln Vertriebsstrategien für ein profitables Wachstum und hohe Kundenzufriedenheit.
- Sie entwickeln Marketing- und Budgetpläne und verantworten die Umsetzung.

### Das erwarten wir von Ihnen:

- Ein abgeschlossenes Ingenieurs- oder Wirtschaftsstudium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Einige Jahre Berufserfahrung im Energie- oder Solarbereich sind vorteilhaft.
- Die Fähigkeit, die Produktpalette überzeugend zu präsentieren.
- Spaß am Umgang mit Technik und Kunden.
- Gute PC-Anwenderkenntnisse, besonders Excel und Powerpoint.
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Englischkenntnisse.

### Das macht die Position für Sie attraktiv:

- Festanstellung in einem abwechslungsreichen, nachhaltigen Umfeld.
- Individuelle Förderung Ihrer beruflichen Laufbahn.
- Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.
- Attraktives Gehalt mit zusätzlicher Bonusregelung.
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.
- Betriebliche Sonderleistungen.

### Wenn Sie Fragen zur Position haben - Ihr direkter Ansprechpartner:



#### Dipl.-Kaufm. Ralf Hansen

Personalberatung Hansen, Ihde + Partner  
Gerlindweg 32  
22559 Hamburg

**Tel.:** 0152 2983 5846

**E-Mail:** ralf.hansen@ihdepartner.de

**Website:** [www.ihdepartner.de](http://www.ihdepartner.de)